VINOMEX + PECANS

PECANS

SIMAPRO

Sistema Integral de Medición y Avance de la Productividad

SOTOL HACIENDA DE CHIHUAHUA

VINOMEX es una empresa en pleno crecimiento.

Creemos firmemente en cada uno de nuestros productos así como en la gente que colabora con nosotros. La finalidad es ofrecer al cliente una mejor alternativa a lo ya establecido. Trabajando en conjunto lograremos los objetivos establecidos.

VISIÓN Ser líder en la industria del sotol laborando al 100% de la capacidad manteniendo presencia mundial en los mercados mas importantes para las espirituosas de agave transfiriendo a sus colaboradores principios y valores para ser formadora de personas que enriquezcan nuestra comunidad, no solo con una mejoría económica sino mas bien de vida en general.

Slogan:

LIKE TEQUILA? LOVE SOTOL

PECANS

PECANS son exquisitos dulces elaborados con nueces de la mejor calidad.

Ha sido reconocido en el mercado nacional desde su fundación en 2001, y hoy en día a nivel internacional por su excelente calidad, el buen gusto y los beneficios nutricionales

NUEZ + CHOCOLATE

Slogan:

Nature and health fusioned in taste

Lo natural y saludable fusionados en sabor

SIMAPRO
Sistema Integral de Medición y Avance de la Productividad

OIT

Principales Retos

Producción sustentable enfocada a la optimización de costos en tiempo

Sinergia entre los departamentos de las Empresas para optimizar recursos

Incrementar ventas

Reconocimiento a nivel mundial de nuestros productos

Enfrentar la problemática de nuestras empresas en las que por diversos factores bajamos producción y ventas.

Buscar soluciones e interactuar entre compañeros de los diversos departamentos para hacer una organización sistematizada en la que todos estamos comprometidos.

PEGANS

•ULTRA-PREMIUM•

En Vinomex ofrecemos productos de la mas alta calidad ... ***Es cuestión de orgullo***

PRINCIPIOS

Preservación y conservación de los recursos naturales

Trabajo en equipo

Productividad y calidad

Mejoras continuas para incrementar la calidad de vida del personal así como la producción y las ventas

SIMAPRO
Sistema Integral de Medición y Avance de la Productividad

OIT

SOLUCIONES

Se elaboraron programas para elevar la producción, con trabajo bien organizado

Se detectaron los factores que afectaban produccion, calidad y venta

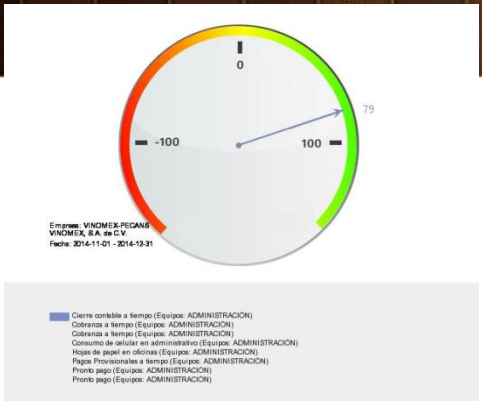
Se implementaron programas de incentivos al personal por su esfuerzo y dedicación

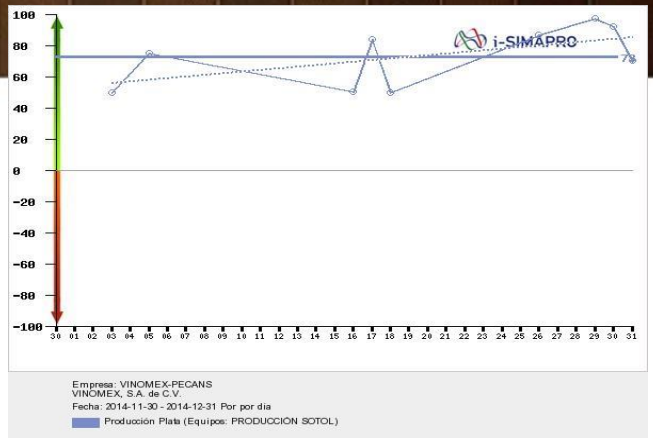
Se establecieron programas con nuestros clientes, con el fin de tener una comunicación estrecha

SIMAPRO
Sistema Integral de Medición y Avance de la Productividad

COMPETENCIAS DE LOS LIDERES (JEFES DE ÁREA)

Se establecieron indicadores que nos ayudaron a medir los diferentes departamentos con los cuales se definieron areas de oportuniodad

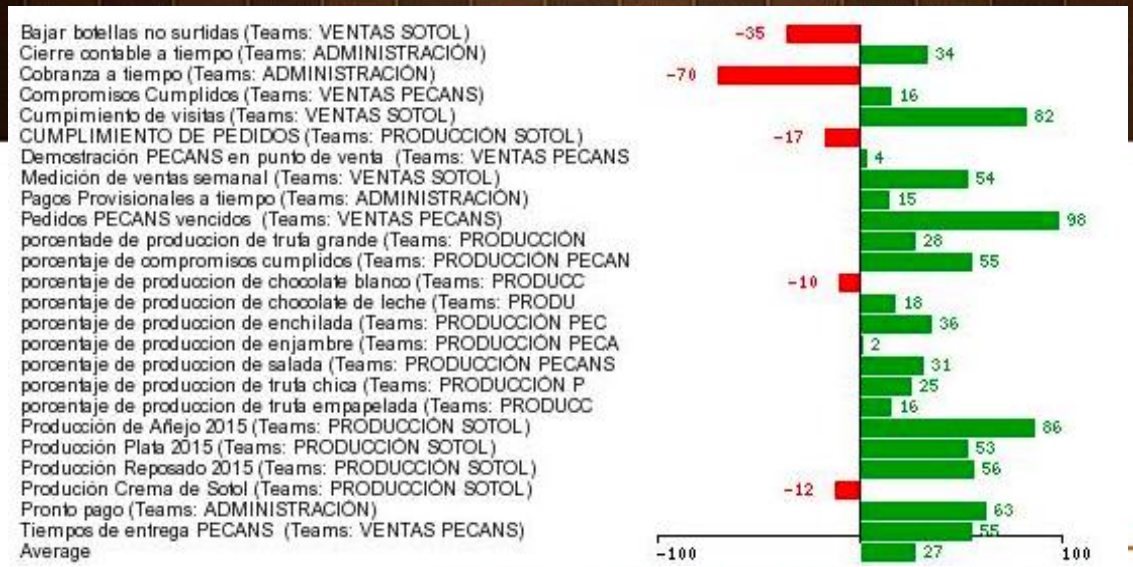




SIMAPRO

Sistema Integral de Medición y Avance de la Productividad

2014



2015

SIMAPRO
Sistema Integral de Medición y Avance de la Productividad

EXPERIENCIA SIMAPRO

En un principio hubo desconfianza por parte del personal al programa

Se genero una competencia entre departamentos para lograr mayor numero de mejoras

Se percibió un cambio de actitud en cuanto a la necesidad de medir

Se establecieron canales de comunicación entre los diferentes departamentos

Se sensibilizaron a las problemáticas de cada uno de los departamentos

SIMAPRO
Sistema Integral de Medición y Avance de la Productividad

RESULTADOS

INCREMENTO del **250 %** en los indicadores de Productividad

SE LOGRO una comunicación directa entre todos los departamentos de la Empresa, generando un trabajo en equipo, esta sinergia nos llevo a encontrar soluciones

SE ESTABLECIO un calendario de mejoras para implementar las cuales nos ayudan a afrontar la temporada con planeacion, organizacion y resultados

SE ESTABLECIO un calendario de capacitación a todos los departamentos con el fin de tener una mejora continua